# СЪВЕТИ ОТ GAMEMASTER

✅ **Верен отговор: „00“ (Връзка към писмото: „Ангажираността е нула. Продажбите – също толкова лоши.“ → 0, 0)**

🧠 **Ако участниците попитат директно или се объркат, не казвайте „прочетете писмото“, а използвайте фрази като:**
„Какво беше написано в началото?“
„Може ли нещо да се повтори, без да го осъзнаем?“
„Ако бизнесът е в застой... какво показват числата?“

💡**Насочващи въпроси и съвети:**

🔹 Ниво 1 – Леко насочване (след 2–3 минути на трудност):
„Вече сте го чели – може би повече от веднъж. Откъде започват всички мисии?“
(Насочва ги обратно към писмото.)

🔹 Ниво 2 – Умерено подканване (след още 2–3 минути):
„Някои неща са шумни, без да се каже и дума. Вижте числата, скрити в историята.“
(Насърчава ги да търсят числови стойности или липса на резултати.)

🔹 Ниво 3 – Директно подканване (ако е необходимо):
„Ангажираността е нулева. Продажбите – също толкова лоши. Това не е просто драматично... то е математическо.“
(Ясно се отнася до фразата „нула, нула.“)